

DIGITAL PR

Podcast Appearances sebagai Entity Signal

Podcast B2B adalah surface yang under-rated untuk authority signal. Cara booking, prep, dan follow-up untuk compound effect.

FORMAT

Strategy

ESTIMASI BACA

5 menit

UNTUK

Founder, Expert

Podcast appearance = 30-60 menit wawancara dengan audience loyal, discoverable di Spotify + Apple + Google. Transcript otomatis. Show notes dengan backlink. High authority signal untuk LLM dan Google. Indonesia B2B podcast scene growing fast.

Ekosistem podcast B2B Indonesia

- **30 Podcast** — entrepreneurship.
- **Thirty Days of Lunch** — business interview.
- **Endgame** — entrepreneur deep dive.
- **Podcast Kompas** — editorial.
- **Podcast KONTAN** — finance/business.
- **Industry-specific podcast** — cek ekosistem niche.
- **Solo podcast expert/creator** — thousands of Indonesian B2B niche podcast.

Cara booking

01 Identify 20-30 podcast relevan audience

Genre B2B, business, industry-specific. Listen 1-2 episode tiap untuk gauge fit.

02 Craft pitch

Email host dengan: (1) why mereka, (2) apa yang bisa kamu contribute, (3) credentials, (4) 3-5 topic idea.

03 Response time 1-4 minggu

Sabar. Host busy.

04 Confirmed: prep episode

Baca episode sebelumnya, siapkan data/angka, practice clear answer.

05 Record

Quality mic, quiet space, stable internet.

06 Follow-up post-record

Thank you email. Share saat published.

Entity signal yang dihasilkan

- Show notes dengan bio + URL.**
Backlink dari podcast platform.
- Episode transcript yang searchable.**
Indonesia podcast platforms increasingly auto-transcribe.
- YouTube video (kalau podcast video).**
Another searchable surface.
- Spotify/Apple profile guest mention.**
Guest taggable.
- Host sosmed share saat release.**
Network distribution.
- Potential clip/snippet untuk reshare.**
Authority content recycled.

Schema untuk podcast record

```
{
  "@type": "PodcastEpisode",
  "@id": "https://hibranwar.com/media/podcast-endgame-01/#episode",
  "name": "Ibrahim Anwar on Entity Infrastructure for B2B Indonesia",
  "datePublished": "2026-05-15",
  "duration": "PT58M",
  "url": "https://endgame.id/episode/xyz",
  "actor": {
    "@id": "https://hibranwar.com/#person"
  },
  "partOfSeries": {
    "@type": "PodcastSeries",
    "name": "Endgame Podcast",
    "url": "https://endgame.id"
  },
  "description": "Deep dive into how Indonesian B2B companies build entity infrastructure..."
}
```

Ritus pasca-appearance

- Update halaman 'Speaking' atau 'Media' di situs.**
Add episode entry.

- Schema Event atau PodcastEpisode.**

BUTUH BANTUAN MENJALANKAN INI?

Kami bisa pasang seluruh entity infrastructure untuk bisnismu.

Hibranwar Labs adalah agensi entity SEO untuk perusahaan B2B, manufaktur, dan penerbit yang butuh muncul di Google Knowledge Panel, AI Overviews, dan citation LLM (ChatGPT, Gemini, Perplexity). Proyek dimulai dari audit entity gratis.

LAYANAN YANG RELEVAN UNTUK TOPIK INI

Digital PR Campaign

Press release distribusi, media pitching, podcast booking. 3-month campaign.



Audit entity gratis — 48 jam

Kirim satu URL brand atau nama perusahaan. Kami kembalikan laporan berisi: skor entity, gap Knowledge Graph, skema yang hilang, sumber citation LLM yang sudah/belum konsisten, dan 3 tindakan prioritas.

Request audit gratis >

services.hibranwar.com/audit/

TENTANG PENULIS

Ibrahim Anwar — Direktur di PT Arsindo Integrasi Pompa, PT Witanabe Integrasi Indonesia, dan PT Hibrkraft Kreasi Indonesia. Penulis 6 buku di Google Play Books. Komite Tetap KADIN Kota Bogor bidang Ekonomi Kreatif.

Lead magnet ini adalah No. **84** dari 100 dokumen gratis yang diterbitkan Hibranwar Labs untuk publik. Boleh dibagikan, dicetak, dan dikutip dengan atribusi.

KONTAK & KANAL

Web: services.hibranwar.com · hibranwar.com

Audit gratis: services.hibranwar.com/audit/

Email: hibr.anwar@gmail.com

LinkedIn: linkedin.com/in/hibranwar