

AUDIT — BAB 8

Skor Kelayakan Bisnis: Sebelum Kamu Mulai

Audit 10 faktor untuk menilai apakah ide bisnis kamu layak dijalankan

FORMAT

Audit

ESTIMASI BACA

5 menit

UNTUK

Pembaca 18-35, wiraswasta kecil,
pekerja informal

Di desa 100 orang, 5 orang mencoba bisnis. Dari 5 itu, sekitar 3 yang menguntungkan. Hanya 1 yang sampai mempekerjakan orang lain. Tingkat kegagalan tahun pertama sekitar 20%. Dalam 5 tahun, hampir setengah gagal. Ini bukan angka untuk menakut-nakuti. Ini angka untuk membuat keputusan dengan mata terbuka. Audit ini menilai 10 faktor kelayakan bisnis sebelum kamu menginvestasikan modal atau waktu yang besar. Skor di bawah 60 berarti ada faktor material yang perlu diselesaikan lebih dulu.

DARI BUKU

Materi ini diturunkan dari Bab 8 di buku *Bisnis Jika Dunia Hanya Terdiri dari Seratus Orang*. Angka dan contoh di dalamnya dirujuk dari bab-bab tersebut.

Faktor 1-3: Pasar dan Permintaan

Tiga faktor pertama menilai apakah pasar untuk bisnis ini ada dan cukup besar. Nilai masing-masing dari 1 (lemah) sampai 10 (kuat).

- Faktor 1: Bukti permintaan. Apakah sudah ada orang yang membayar untuk ini, atau hanya anggapan bahwa mereka mau? (1-10)
- Faktor 2: Ukuran pasar. Apakah jumlah calon pembeli cukup untuk mencapai break-even dalam 18 bulan? (1-10)
- Faktor 3: Tren pasar. Apakah permintaan untuk ini tumbuh, stabil, atau menyusut? (1-10)

ISI	JAWABAN KAMU
Skor Faktor 1 bukti permintaan (1-10)	_____
Skor Faktor 2 ukuran pasar (1-10)	_____
Skor Faktor 3 tren pasar (1-10)	_____

Faktor 4-6: Kompetisi dan Diferensiasi

Nilai posisi kompetitif bisnis ini. Tidak perlu menjadi satu-satunya, tapi perlu ada alasan mengapa pembeli memilih kamu di atas alternatif yang sudah ada.

- Faktor 4: Diferensiasi. Apakah ada alasan yang jelas mengapa pembeli memilih kamu daripada kompetitor? (1-10)
- Faktor 5: Hambatan masuk. Seberapa sulit bagi kompetitor baru untuk meniru apa yang kamu lakukan? (1-10)
- Faktor 6: Harga kompetitif. Apakah model harga kamu menghasilkan margin yang cukup sekaligus kompetitif? (1-10)

ISI	JAWABAN KAMU
Skor Faktor 4 diferensiasi (1-10)	_____
Skor Faktor 5 hambatan masuk (1-10)	_____
Skor Faktor 6 harga kompetitif (1-10)	_____

Faktor 7-9: Kapasitas dan Sumber Daya

Nilai apakah kamu punya sumber daya dan kapasitas untuk menjalankan bisnis ini sampai menghasilkan profit.

- Faktor 7: Modal. Apakah kamu punya modal cukup untuk bertahan minimal 12 bulan tanpa revenue yang besar? (1-10)
-
- Faktor 8: Keahlian. Apakah kamu atau tim kamu punya keahlian yang diperlukan, atau jalur untuk mendapatkannya? (1-10)
-
- Faktor 9: Waktu. Apakah kamu bisa mengalokasikan waktu yang diperlukan tanpa mengorbankan sumber pendapatan yang ada? (1-10)

ISI	JAWABAN KAMU
Skor Faktor 7 modal (1-10)	_____
Skor Faktor 8 keahlian (1-10)	_____
Skor Faktor 9 waktu (1-10)	_____

Faktor 10 dan Total Skor

Faktor terakhir menilai risiko operasional. Setelah itu, hitung total skor.

- Faktor 10: Risiko spesifik bisnis ini. Apa yang paling bisa membuat bisnis ini gagal, dan seberapa bisa dimitigasi? (1-10)**

ISI	JAWABAN KAMU
Skor Faktor 10 risiko operasional (1-10)	_____
Total skor (dari 100)	_____
80-100: kelayakan tinggi, lanjutkan dengan rencana terstruktur	_____
60-79: kelayakan sedang, selesaikan faktor lemah sebelum investasi besar	_____
Di bawah 60: ada faktor material yang harus diselesaikan lebih dulu	_____
Faktor dengan skor terendah yang paling perlu diperbaiki	_____

Ringkasan

Tingkat kegagalan bisnis tinggi bukan karena pelakunya tidak bekerja keras. Data GEM 2024 menunjukkan sebagian besar kegagalan bisa diantisipasi dengan evaluasi awal yang lebih sistematis. Audit ini tidak menjamin keberhasilan, tapi memastikan kamu masuk dengan mata terbuka dan faktor-faktor risiko utama sudah diidentifikasi.

KALAU MAU DALAM LEBIH JAUH

Buku lengkap punya 11 bab, data dari Oxfam, World Bank, ILO, GEM, dan ratusan angka terverifikasi. Link di halaman berikutnya.

BUTUH BANTUAN MENJALANKAN INI?

Bangun sistem yang mampu bertahan, bukan sekadar bertahan hari ini.

Kalau kamu butuh audit posisi bisnis, arsitektur keuangan, atau pendampingan menata sistem pendapatan, lihat layanan di services.hibranwar.com.

LAYANAN YANG RELEVAN UNTUK TOPIK INI

Audit Posisi Bisnis

Diagnosa 1 jam untuk memetakan posisi kamu di rantai pasok, sumber pendapatan, dan titik rawan arus kas.

**Arsitektur Sistem Pendapatan**

Rancang ulang cara uang masuk, keluar, dan diam. Pindah dari gaji-only ke campuran aset kecil yang bekerja 24 jam.

**Pendampingan Wiraswasta Kecil**

Enam minggu pembenahan operasional. Fokus ke bisnis kecil yang sudah jalan, bukan rencana belum terbukti.



Baca buku lengkapnya

Bisnis Jika Dunia Hanya Terdiri dari Seratus Orang — 50.000 kata, 11 bab, data dari Oxfam, UBS, World Bank, ILO, GEM. Buku ini yang melahirkan seluruh lead magnet ini.

[Beli di Google Play Books >](#)

play.google.com/store/books/details?id=ZuHKEQAAQBAJ

TENTANG PENULIS

Ibrahim Anwar, dikenal sebagai Hibranwar, pengusaha dan penulis di persimpangan engineering, bisnis, dan konten. Latar Sastra Belanda dari UI.

Lead magnet ini adalah No. 021 dari 100 dokumen gratis yang diterbitkan sebagai pendamping buku.

KONTAK & KANAL

Web: hibranwar.com

Layanan: services.hibranwar.com

Buku: Google Play Books