

WORKSHEET — BAB 8, 10

# Worksheet Model Pendapatan Freelance

Merancang struktur pendapatan freelance yang menghasilkan lebih dari gaji tetap

---

FORMAT

Worksheet

ESTIMASI BACA

4 menit

UNTUK

Pembaca 18-35, wiraswasta kecil,  
pekerja informal

Freelance yang menguntungkan bukan tentang bekerja lebih banyak jam dari pekerjaan tetap dengan bayaran yang sama. Freelance yang optimal adalah yang merancang model pendapatan dengan tiga lapisan: proyek, retainer, dan produk. Tanpa tiga lapisan ini, freelance cenderung jadi pekerjaan tidak tetap dengan pendapatan tidak menentu. Worksheet ini membantu kamu merancang model pendapatan yang lebih terstruktur.

**DARI BUKU**

Materi ini diturunkan dari Bab 8, 10 di buku *Bisnis Jika Dunia Hanya Terdiri dari Seratus Orang*. Angka dan contoh di dalamnya dirujuk dari bab-bab tersebut.

## Bagian A: Target Pendapatan Minimum

Tentukan target pendapatan minimum bulanan yang harus dicapai dari aktivitas freelance sebelum model bisa disebut layak.

ISI	JAWABAN KAMU
Total pengeluaran bulanan wajib (IDR)	_____
Target tabungan atau investasi per bulan (IDR)	_____
Buffer untuk ketidakpastian 20% dari total (IDR)	_____
Target pendapatan minimum bulanan dari freelance (IDR)	_____
Target pendapatan yang nyaman per bulan (IDR)	_____

## Bagian B: Lapisan 1 - Proyek

Proyek adalah pekerjaan satu kali atau berulang yang tidak ada komitmen jangka panjang. Ini adalah lapisan paling tidak stabil tapi biasanya paling mudah dimulai.

ISI	JAWABAN KAMU
Jenis proyek yang akan ditawarkan	_____
Harga rata-rata per proyek (IDR)	_____
Jumlah proyek yang realistis per bulan (proyek)	_____
Estimasi pendapatan dari proyek per bulan (IDR)	_____
Berapa jam per bulan yang dibutuhkan untuk proyek ini (jam)	_____

## Bagian C: Lapisan 2 - Retainer

Retainer adalah kontrak bulanan atau jangka tetap dengan klien yang memberikan pendapatan yang bisa diprediksi. Ini adalah lapisan terpenting untuk stabilitas.

- Retainer cocok untuk layanan yang dibutuhkan klien secara berkelanjutan: manajemen konten, konsultasi, support teknis
- Harga retainer biasanya lebih rendah per jam dari proyek tunggal, tapi memberikan kepastian
- Target: 1-3 klien retainer yang menutup minimum 50-70% dari target pendapatan minimum

ISI	JAWABAN KAMU
Layanan yang bisa ditawarkan sebagai retainer	_____
Harga retainer per klien per bulan (IDR)	_____
Jumlah klien retainer yang ditargetkan	_____
Estimasi pendapatan dari retainer per bulan (IDR)	_____
Jam kerja per bulan untuk semua klien retainer (jam)	_____

## Bagian D: Lapisan 3 - Produk

Produk adalah sesuatu yang dibuat sekali dan dijual berkali-kali: template, panduan, kursus online, atau alat digital. Pendapatan dari produk bersifat pasif setelah dibuat.

- Template atau dokumen yang bisa dijual di Etsy, Gumroad, atau platform lain
- Kursus online atau webinar berbayar
- Panduan atau e-book tentang keahlian spesifik kamu
- Preset, plugin, atau aset digital lain tergantung bidang

ISI	JAWABAN KAMU
Produk yang akan dibuat dalam 6 bulan pertama	_____
Estimasi harga jual produk (IDR)	_____
Target penjualan per bulan setelah produk live (unit)	_____
Estimasi pendapatan dari produk per bulan (IDR)	_____

## Ringkasan

---

Model pendapatan tiga lapisan menghasilkan stabilitas yang tidak bisa dicapai hanya dari proyek. Retainer memberikan dasar yang bisa diprediksi, proyek memberikan fleksibilitas dan pertumbuhan, dan produk memberikan komponen pasif. Total dari ketiganya seharusnya melebihi target minimum dengan buffer yang cukup untuk menangani bulan-bulan lemah.

### KALAU MAU DALAM LEBIH JAUH

Buku lengkap punya 11 bab, data dari Oxfam, World Bank, ILO, GEM, dan ratusan angka terverifikasi. Link di halaman berikutnya.

## BUTUH BANTUAN MENJALANKAN INI?

# Bangun sistem yang mampu bertahan, bukan sekadar bertahan hari ini.

Kalau kamu butuh audit posisi bisnis, arsitektur keuangan, atau pendampingan menata sistem pendapatan, lihat layanan di [services.hibranwar.com](https://services.hibranwar.com).

## LAYANAN YANG RELEVAN UNTUK TOPIK INI

**Audit Posisi Bisnis**

Diagnosa 1 jam untuk memetakan posisi kamu di rantai pasok, sumber pendapatan, dan titik rawan arus kas.

**Arsitektur Sistem Pendapatan**

Rancang ulang cara uang masuk, keluar, dan diam. Pindah dari gaji-only ke campuran aset kecil yang bekerja 24 jam.

**Pendampingan Wiraswasta Kecil**

Enam minggu pembenahan operasional. Fokus ke bisnis kecil yang sudah jalan, bukan rencana belum terbukti.

## Baca buku lengkapnya

Bisnis Jika Dunia Hanya Terdiri dari Seratus Orang — 50.000 kata, 11 bab, data dari Oxfam, UBS, World Bank, ILO, GEM. Buku ini yang melahirkan seluruh lead magnet ini.

[Beli di Google Play Books >](#)

[play.google.com/store/books/details?id=ZuHKEQAAQBAJ](https://play.google.com/store/books/details?id=ZuHKEQAAQBAJ)

## TENTANG PENULIS

**Ibrahim Anwar**, dikenal sebagai Hibranwar, pengusaha dan penulis di persimpangan engineering, bisnis, dan konten. Latar Sastra Belanda dari UI.

Lead magnet ini adalah No. **063** dari 100 dokumen gratis yang diterbitkan sebagai pendamping buku.

## KONTAK &amp; KANAL

**Web:** [hibranwar.com](https://hibranwar.com)

**Layanan:** [services.hibranwar.com](https://services.hibranwar.com)

**Buku:** Google Play Books

© 2026 Hibranwar. Materi pendamping buku · Versi 2026.04.24